



Tisca Tischhauser AG, mit Hauptsitz im Appenzellerland, gehört zu den führenden Herstellern von Produkten für die textile Raumbekleidung im Innen- und Aussenbereich. Als Komplettanbieter produzieren wir textile Bodenbeläge, Möbel- und Dekorstoffe für den Wohn-, Objekt- und Transportbereich. Darüber hinaus stellen wir Sportbodenbeläge für den Aussenbereich her. Qualität ist Markenzeichen und Verpflichtung. Verlässlichkeit und Nachhaltigkeit sind für Tisca seit jeher fundamentale Bekenntnisse.

Für den Bereich Mobility (mit Schwerpunkt Railway und Aviation) suchen wir per sofort einen qualifizierten

Sales & Business Development Manager

Aufgaben:

- Key Account Management
- Kundengewinnung und -betreuung im Bereich Schienenfahrzeuge und Flugzeuge: Hersteller, Betreiber, Designfirmen und Ausstattungsbetriebe
- Bearbeitung von Kundenanfragen und Erstellen von teilweise umfangreichen Angeboten
- Generieren von neuen Kundenaufträgen
- Besuche von bestehenden und potenziellen Kunden vor Ort inkl. internationaler Reisetätigkeit
- Koordination und fachliche Unterstützung von Aussendienst-Mitarbeitern und Vertretern
- Enge Zusammenarbeit mit dem Design- und Entwicklungsteam zwecks Umsetzung von Kundenbriefings in textile Interieur-Konzepte
- Schnittstelle zwischen Aussendienst und Kunden-Service-Center
- After Sales Projekt Management
- Entwickeln von Impulsen für die spezifische Portfolio-Gestaltung von Produkten und Dienstleistungen
- Planung und Durchführung von Messen im In- und Ausland
- Berichterstattung an die Vertriebsleitung

Anforderungsprofil:

Sie sind eine initiative, selbständige, kunden- und teamorientierte Persönlichkeit mit hoher Dienstleistungsbereitschaft, schätzen den täglichen Kontakt mit Kunden und Arbeitskollegen und fühlen sich wohl in einem dynamischen Team mit flexibler Arbeitsweise. Sie sind ein belastbares, verhandlungs- und abschlussstarkes Verkaufstalant mit guten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen und haben Erfahrung in der Beratung von Kunden, vorzugsweise im Transport- und/oder Textilbereich.

Wir bieten:

Eine vielseitige, interessante und anspruchsvolle Aufgabe mit grosser Selbständigkeit. Zeitgemässe Anstellungsbedingungen sind in einem unabhängigen, gesunden und inhabergeführten Familienunternehmen selbstverständlich.

Interessiert?

Fühlen Sie sich angesprochen, bringen ein hohes Mass an Eigenmotivation mit und glauben, einen wertvollen Beitrag im Tisca Team leisten zu können? Dann senden Sie uns Ihre elektronische Bewerbung an: u.eisenhut@tisca.com oder per Post an untenstehende Adresse z. Hd. von Urs Eisenhut.